



EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Actuellement - **Commercial sédentaire/Approvisionneur** - Pelletier SAS - St-Jean-Sur-Veyle

- Vente de pièces détachées (SAV) : réalisation de devis, bon de livraison, facture, relance client
- Consultation et commande fournisseur
- Achat de matières premières, organisation du transport

Juin 2022-Mai 2023 - **Responsable de base** - Matériel Agricole Gauthier - St-Trivier-de-Courtes

- Gestion de l'atelier de mécanique : management de 5 mécaniciens : planning, ordre de fabrication
- Gestion du magasin : vente, conseil client, commande, réalisation de devis, facturation et inventaire

Sept. 2021-Mai 2022 - **Commercial** – Matériel Agricole Gauthier – St-Trivier-de-Courtes

- Suivi du portefeuille client : identification des besoins, devis, mise en route du matériel
- Prospection physique et participations à des salons (Sommet de l'élevage, VinEquip)

Juin-Sept. 2021 - **Commercial** - Viandes de Bresse - Bourg-en-Bresse

- Gestion d'un portefeuille de clients : bouchers/traiteurs, grossistes, restaurateurs,
- Appels téléphoniques, saisies de commandes, rencontres clients

FORMATIONS

2019-2020 - **Licence B TO B**, en alternance - IUT Chambéry
Commercial - Rex Rotary - Bourg-en-Bresse

- Prospections physiques et téléphoniques
- RDV prospects/clients : définition du besoin, proposition commerciale, compromis de vente, contractualisation et SAV

2017-2019 - **BTS Négociation Relation Client**, en alternance - IFIR Bourg-en-Bresse
Conseiller d'affaires - SELLS - Bourg-en-Bresse

- Démarchage téléphonique pour une société de plasturgie selon une base de données
- Ciblage des besoins clients, devis, contrats et relance clients

2015-2017 - **Brevet Professionnel**, en alternance - Spécialité Viticulture Œnologie - CFPPA Beaune
Agent d'exploitation viticole - Domaine Dubois - Premeaux-Prissey

- Participation au processus de production du vin, taille et traitement des vignes
- Responsable d'une équipe de vendangeurs et de cavistes
- Ventes au Salon des Grands Vins de Bourgogne – Palais des Congrès de Beaune

COMPÉTENCES

CENTRES D'INTÉRÊTS

Plans de prospection
Analyse et ciblage du besoin client
Reporting

Autonome
Capacité d'adaptation
Volontaire
Dynamique

Pack Office
SAGE
~
Anglais – A2

- Assistance sur l'exploitation agricole familiale (traite, travaux agricoles)
- Œnologie et cuisine
- Associatif : vice-président
- Bénévole au bureau de vote
- Sport : course à pied